



Avviso	2/2026
Settore	Altri settori economici
Soggetto Presentatore	Cegeka S.p.A.
Protocollo del Piano	0002065_A/2026
Titolo Piano	SALES LEADERSHIP: ALLINEARE PERSONE, METODO E STRATEGIA COMMERCIALE
Breve descrizione	Il Piano è rivolto a 4 dirigenti Cegeka e prevede un percorso di 16 ore finalizzato a rafforzare le competenze manageriali per guidare i team commerciali in modo coerente con strategia, metodo e strumenti aziendali, promuovendo crescita sostenibile e linguaggio commerciale comune.
Contributo Richiesto	5.143,21 €
Cofinanziamento Privato	0,00 €
Costo Totale	5.143,21 €

Beneficiarie

Denominazione = Cegeka S.p.A. Codice Fiscale = 08197280152 Partita IVA = 02047860966 Matricola INPS = 4940934416				
Settore Attività	Descrizione Attività Economica	Contributo Fondir	Dirigenti Azienda	Dirigenti Formazione
Altri settori economici	Attività di consulenza informatica	5143.21 €	4	4

Progetti

Titolo Progetto	Struttura Titolare	Tipologia	Ore del Percorso	Numero Partecipanti
LEADERSHIP SALES ACADEMY: GUIDARE TEAM E PERFORMANCE COMMERCIALI	JOB CENTRE S.R.L.	C. Progetto aziendale (collettivo) attuato da struttura formativa	16	4