



Avviso	2/2023
Settore	Commercio-turismo-servizi
Soggetto Presentatore	Laboratoire Native Italia S.p.A.
Protocollo del Piano	0001426_A/2023
Titolo Piano	La Forza Vendita in Laboratoire Native S.p.A.
Breve descrizione	La Motivazione e la Gestione sono elementi essenziali per lo sviluppo dell'area commerciale di un'azienda. Il piano si pone infatti l'obiettivo di far acquisire al dirigente in formazione tecniche, competenze e abilità per gestire e motivare la forza vendita ponendo in esame diversi scenari.
Contributo Richiesto	1.360,80 €
Cofinanziamento Privato	0,00 €
Costo Totale	1.360,80 €

Beneficiarie

Denominazione = Laboratoire Native Italia S.p.A. Codice Fiscale = 11618450156 Partita IVA = 11618450156 Matricola INPS = 4955472051				
Settore Attività	Descrizione Attività Economica	Contributo Fondir	Dirigenti Azienda	Dirigenti Formazione
Commercio-turismo-servizi	Commercio all'ingrosso di profumi e cosmetici	1360.80 €	3	1

Progetti

Titolo Progetto	Struttura Titolare	Tipologia	Ore del Percorso	Numero Partecipanti
Motivare e gestire la forza vendita	CEGOS ITALIA SPA	F. Progetto interaziendale (seminari/convegni/workshop)	16	1