

**"REGOLAMENTO per la qualificazione delle iniziative formative nella Bacheca
Comparto Creditizio-finanziario e Assicurativo"**

Iniziative formative qualificate in Bacheca FONDIR pervenute entro il 20 settembre 2023

Numero Protocollo Iniziativa	Titolo Iniziativa	Denominazione Ente Proponente	Tipologia Iniziativa	Area Tematica	Tematica Iniziativa	Punteggio Complessivo
0001411_R/2023	inlingua_ ITALIANO DA A0 A B2 FAD	Training Tools srl	One to One	LINGUE	Lingua Italiana	80
0001321_R/2023	NegoPro® - Corso di Negoziazione Efficace	Bridge Partners S.r.l.	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	90
0001327_R/2023	Think on Your Feet® - Corso di Comunicazione Efficace	Bridge Partners S.r.l.	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	90
0001331_R/2023	Writing Dynamics™ 1DAY - Corso di Business Writing	Bridge Partners S.r.l.	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	90
0001335_R/2023	Power Questioning® - Il potere delle Domande Efficaci	Bridge Partners S.r.l.	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	90
0001341_R/2023	NegoPro® - Corso di Negoziazione Efficace	Bridge Partners S.r.l.	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	90
0001345_R/2023	Think on Your Feet® - Corso di Comunicazione Efficace	Bridge Partners S.r.l.	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	90

0001420_R/2023	Il welfare privato: corso base	Mefop S.p.a.	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Affari generali, facilities management	86
0001423_R/2023	Il welfare privato: corso avanzato	Mefop S.p.a.	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Affari generali, facilities management	86
0001425_R/2023	Il sistema di previdenza complementare: corso base	Mefop S.p.a.	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Affari generali, facilities management	86
0001428_R/2023	Il sistema di previdenza complementare: corso avanzato	Mefop S.p.a.	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Affari generali, facilities management	86
0001496_R/2023	L'orchestra siamo noi: imparare dalla musica ad essere un leader	Link Campus University	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	80