

**"REGOLAMENTO per la qualificazione delle iniziative formative nella Bacheca  
Comparto Creditizio-finanziario e Assicurativo"**

**Iniziative formative qualificate in Bacheca FONDIR pervenute entro il 21 novembre 2022**

<b>Numero Protocollo Iniziativa</b>	<b>Titolo Iniziativa</b>	<b>Denominazione Ente Proponente</b>	<b>Tipologia Iniziativa</b>	<b>Area Tematica</b>	<b>Tematica Iniziativa</b>	<b>Punteggio Complessivo</b>
0001743_R/2022	CORSO FULL IMMERSION FRANCIA TOTAL EXPERIENCE 40 ORE	SW ITALY SRL	One to One	LINGUE	Lingua Francese	<b>80</b>
0001870_R/2022	Marketing Global Summit	The European House Ambrosetti	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area INNOVATIVA (adattabilità/flessibilità, propensione al nuovo, pensiero prospettico)	<b>90</b>
0001844_R/2022	LEADERSHIP DAY con JULIO VELASCO	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori,	<b>79</b>
0001845_R/2022	LEADERSHIP FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori,	<b>79</b>
0001847_R/2022	PUBLIC SPEAKING E STORYTELLING con ALESSANDRO BARICCO	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori,	<b>79</b>
0001849_R/2022	MARKETING FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO- PROFESSIONALI	Marketing, sviluppo commerciale	<b>82</b>

0001852_R/2022	SALES FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Marketing, sviluppo commerciale	<b>82</b>
0001809_R/2022	BECOMING AN INCLUSIVE LEADER	Link Campus University	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	<b>75,5</b>
0001811_R/2022	BECOMING AN INCLUSIVE ORGANIZATION	Link Campus University	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori,	<b>75,5</b>
0001813_R/2022	SYNERGIES & INTEGRATION IN A DIVERSE TEAM	Link Campus University	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori,	<b>75,5</b>
0001815_R/2022	WOMEN LEADERSHIP DEVELOPMENT	Link Campus University	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori,	<b>75,5</b>
0001854_R/2022	LEADERSHIP, EMPOWERMENT & CHANGE MANAGEMENT	Business School24 Spa	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	<b>80</b>