

**REGOLAMENTO per la qualificazione delle iniziative formative nella Bacheca**  
**Comparto Commercio-Turismo-Servizi, Logistica-Spedizione-Trasporti e Altri Settori Economici**  
**Iniziative formative qualificate in Bacheca FONDIR pervenute entro il 21 novembre 2022**

Numero Protocollo Iniziativa	Titolo Iniziativa	Denominazione Ente Proponente	Tipologia Iniziativa	Area Tematica	Tematica Iniziativa	Punteggio Complessivo
0001686_R/2022	CORSO INGLESE INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ORE	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Inglese	100
0001688_R/2022	CORSO FRANCESE INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ORE	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Francese	100
0001690_R/2022	CORSO TEDESCO INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ore	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Tedesca	100
0001692_R/2022	CORSO SPAGNOLO INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ore	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Spagnola	100
0001694_R/2022	CORSO ITALIANO INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ore	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Italiana	100
0001868_R/2022	Marketing Global Summit	The European House Ambrosetti	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area INNOVATIVA (adattabilità/flessibilità, propensione al nuovo, pensiero prospettico)	100
0001831_R/2022	LEADERSHIP DAY con JULIO VELASCO	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100
0001838_R/2022	LEADERSHIP FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100
0001840_R/2022	PUBLIC SPEAKING E STORYTELLING con ALESSANDRO BARICCO	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100
0001841_R/2022	MARKETING FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Marketing, sviluppo commerciale	100
0001842_R/2022	SALES FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Marketing, sviluppo commerciale	100
0001853_R/2022	DIGITAL TRANSFORMATION E NUOVI MODELLI DI BUSINESS	Business School24 Spa	Master e Percorsi di Alta Formazione	COMPETENZE DIGITALI	Digital Information	100
0001818_R/2022	TEAM BUSINESS COACHING	NOEMA HR SRL	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100
0001820_R/2022	TEAM COACHING PER LE RETI COMMERCIALI	NOEMA HR SRL	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100