

REGOLAMENTO per la qualificazione delle iniziative formative nella Bacheca
Comparto Commercio-Turismo-Servizi, Logistica-Spedizione-Trasporti e Altri Settori Economici
Iniziative formative qualificate in Bacheca FONDIR pervenute entro il 21 novembre 2022

Numero Protocollo Iniziativa	Titolo Iniziativa	Denominazione Ente Proponente	Tipologia Iniziativa	Area Tematica	Tematica Iniziativa	Punteggio Complessivo
0001686_R/2022	CORSO INGLESE INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ORE	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Inglese	100
0001688_R/2022	CORSO FRANCESE INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ORE	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Francese	100
0001690_R/2022	CORSO TEDESCO INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ore	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Tedesca	100
0001692_R/2022	CORSO SPAGNOLO INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ore	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Spagnola	100
0001694_R/2022	CORSO ITALIANO INDIVIDUALE VIRTUALE - 40 ore	Roma School Srl	One to One	LINGUE	Lingua Italiana	100
0001868_R/2022	Marketing Global Summit	The European House Ambrosetti	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area INNOVATIVA (adattabilità/flessibilità, propensione al nuovo, pensiero prospettico)	100
0001831_R/2022	LEADERSHIP DAY con JULIO VELASCO	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100
0001838_R/2022	LEADERSHIP FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100
0001840_R/2022	PUBLIC SPEAKING E STORYTELLING con ALESSANDRO BARICCO	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100
0001841_R/2022	MARKETING FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Marketing, sviluppo commerciale	100
0001842_R/2022	SALES FORUM by PERFORMANCE STRATEGIES	ROI GROUP SRL	Seminari, Convegni, Workshop	COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI	Marketing, sviluppo commerciale	100
0001853_R/2022	DIGITAL TRANSFORMATION E NUOVI MODELLI DI BUSINESS	Business School24 Spa	Master e Percorsi di Alta Formazione	COMPETENZE DIGITALI	Digital Information	100
0001818_R/2022	TEAM BUSINESS COACHING	NOEMA HR SRL	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100
0001820_R/2022	TEAM COACHING PER LE RETI COMMERCIALI	NOEMA HR SRL	Master e Percorsi di Alta Formazione	SVILUPPO ABILITÀ PERSONALI	Area RELAZIONALE (orientamento alle relazioni, comunicazione, team working, orientamento al cliente, negoziazione, gestione dei team e dei collaboratori, leadership)	100