



Avviso	<b>2/2021</b>
Settore	Commercio-turismo-servizi
Soggetto Presentatore	UNICO LA FARMACIA DEI FARMACISTI S.P.A.
Protocollo del Piano	0001001_A/2021
Titolo Piano	TECNICHE DI NEGOZIAZIONE EFFICACE
Breve descrizione	Unico spa è uno dei maggiori distributori farmaceutici italiani. È una struttura moderna e agile che si avvale di esperienze e know how consolidati. Il presente piano formativo intende offrire al Direttore Operations un percorso che sviluppi il metodo, i comportamenti e le competenze legate alla neg
Contributo Richiesto	1.300,00 €
Cofinanziamento Privato	1.300,00 €
Costo Totale	2.600,00 €

# Beneficiarie

<b>Denominazione</b> = UNICO LA FARMACIA DEI FARMACISTI S.P.A. <b>Codice Fiscale</b> = 02217430343 <b>Partita IVA</b> = 02217430343 <b>Matricola INPS</b> = 4962912810				
Settore Attività	Descrizione Attività Economica	Contributo Fondir	Dirigenti Azienda	Dirigenti Formazione
Commercio-turismo-servizi	Commercio all'ingrosso di medicinali	1300.00 €	6	1

# Progetti

Titolo Progetto	Struttura Titolare	Tipologia	Ore del Percorso	Numero Partecipanti
TECNICHE DI NEGOZIAZIONE EFFICACE	Bridge Partners S.r.l.	E. Progetto interaziendale (Master e altri percorsi di formazione)	24	1